

EQUITY REGGELI – 2018. május 24.

A stratégiai befektetők motivációja

Milyen cégek keltik fel az érdeklődést? Hogyan választanak? Miben látnak igazi értéket?
Válaszok első kézből – kávé mellett

A korlátozott résztvevői létszámmal megrendezésre kerülő **Equity Reggeli** célja, hogy **hazai és nemzetközi gyakorlati példákon** és tapasztalatokon keresztül **részleteiben** mutassa be mindazokat a **folyamatokat és sarokpontokat**, amelyek Önt a **hatékony felkészülésben, a befektető-keresésben és a sikeres cégeladásban, exitben** támogatják.

Az üzleti reggeli alatt meghívott Vendégeinkkel **kötetlen beszélgetés** keretében, **konkrét példákon keresztül** dolgozzuk fel a témákat, Ön pedig bármikor, **interaktív módon** teheti fel kapcsolódó kérdéseit, így **személyre szóló választ kaphat** az Önt érdeklő kérdésekre, problémákra.

Témáink:

- » Milyen **motivációi** vannak a stratégiai befektetőknek, **miért keresnek akvizíciókat**?
- » A **pénzügyi mutatókon túl** milyen szempontokat vizsgálnak még? **Hogyan hoznak felvásárlási döntést**?
- » **Hogyan áraznak**, valóban **többet kínálnak-e** egy cégért, mint egy pénzügyi befektető?
- » **Üzleti titkok, stratégiai információk megosztása** a potenciális vevővel való tárgyalás során. Mire figyeljünk, hogyan minimalizáljuk az üzleti és versenyjogi kockázatokat?

Dátum: 2018. május 24. csütörtök

Időpont: 9.00 – 11.30, a program közben **reggelivel**.

Regisztráció: 8.30 órától

Helyszín: Hemingway Étterem (1113 Budapest, Kosztolányi Dezső tér 2.)



Meghívott Vendégeink, beszélgetőpartnereink:

- » **Pluhár Sándor** – Managing Director, Polifoam Kft., Trocellen Group
- » **Dr. Soós Marcell** – Director of M&A and Investment Portfolio Management, EGIS Zrt.
- » **Dr. Bassola Bálint** – ügyvéd, Managing Partner, Bassola Ügyvédi Iroda
- » **Horgos Lénárd** – partner, Absolvo

Tervezett program:

- 8.30** **Érkezés, regisztráció, üdvözlő kávé, reggeli**
- 9.00** **Üdvözlő gondolatok, áttekintés a tranzakciós folyamatról**
Horgos Lénárd – partner, Absolvo
- 9.20** **Esettanulmányok, válaszok aktív hazai és nemzetközi stratégiai befektetőktől**
Ezt keresik, így választanak, így értékelnek – így érdemes készülni
Pluhár Sándor - Managing Director, Polifoam Kft., Trocellen Group
Dr. Soós Marcell - Director of M&A and Investment Portfolio Management, EGIS Zrt.
- » Mi motiválja az akvizíciókat? Milyen előnyöket, szinergiákat keresnek?
 - » Lokálisan vagy nemzetközi szinten hozzák a döntéseket? Milyen folyamatot és mennyi időt igényel ez?
 - » Milyen szempontokat keresnek a célpontokban, mi "riasztja el" őket?
 - » Valóban magasabb árat fizet egy stratégiai befektető egy cégért (mint a pénzügyi)?
 - » Mire kíváncsiak az átvilágítás során, vannak-e specifikus szempontjaik?
- 10.10** **Szünet**
- 10.25** **Mikor, mennyit és hogyan osszunk meg a befektetővel?**
Üzleti titkok és stratégiai információk megosztása a tárgyalások során – kockázatok nélkül
Dr. Bassola Bálint – ügyvéd, Managing Partner, Bassola Ügyvédi Iroda
- A tranzakciós tárgyalások előmozdítása során természetesen szükséges bizonyos információk megosztása a másik Féllel. Ennek megfelelő, tudatos időzítése, tartalma és mélysége azonban nem csak üzletpolitikai, hanem versenyjogi szempontból is kritikus.
- » Milyen információkat adhatunk át a másik félnek a befektetői/cégladási tárgyalás során?
 - » A „józan észen” túl, van-e további jogszabályi korlátozás e kapcsán? Mit mond erről a versenyjogi gyakorlat és hogyan kerülhető el a versenyhivatali vizsgálat?
 - » A szükséges információk átadása feltétele az egyes szakmai döntések meghozatalának, az árazás kialakításának. Hogyan tegyük ezt úgy, hogy ne sérüljenek üzleti érdekeink és figyelembe vegyük az irányadó versenyjogi korlátozásokat is?
- 11.00** **Kérdések és válaszok, networking.**
Kérdéseit lehetséges van személyesen, négy szemközt is feltenni szakértőinknek, Vendégeinknek a networking rész alatt.

Együttműködő Partnerünk:



Részvételi díj:

- » **Early Bird kedvezményes** részvételi díj **május 2-ig** történő regisztráció és díjbefizetés esetén: **8.000 Ft + ÁFA / fő** (12.000 Ft + ÁFA helyett)
- » **Teljes árú** részvételi díj **május 3-tól** történő regisztráció és díjbefizetés esetén: **12.000 Ft + ÁFA / fő**
- » Kedvezményes részvételi díj **kockázati- és magántőke befektetőknek és portfólió-cégeiknek**: **8.000 Ft + ÁFA / fő**

Regisztráció:

Amennyiben a téma felkeltette érdeklődését, várjuk jelentkezését válasz **e-mailben** a zs.szlavay@absolvo.hu címen, **2018. május 17-ig**.

A korlátozott létszámkeret miatt **jelentkezéseket csak a rendelkezésre álló helyek függvényében** tudunk fogadni, melyről minden esetben a jelentkezést követően e-mailben küldünk visszaigazolást, a részvételi díj befizetéséhez szükséges információkkal együtt. Megértését köszönjük!

További információ az eseménnyel kapcsolatban:

Szlavay Zsuzsanna marketing menedzser

E-mail: zs.szlavay@absolvo.hu

Üdvözlettel:

>absolvo>>

Absolvo Consulting Kft.

H-1115 Budapest, Bartók Béla út 105-113.

Proventis Partners CEE.

T: +36 1 279 19 79

M: +36 30 638 66 89

E: info@absolvo.hu

W: www.absolvo.hu